

Tu primera guía de contabilidad

CUENTA CONMIGO · MÓDULO 1 · Para empezar desde cero



No necesitas saber de contabilidad. Piensa en una tiendita: entra dinero, sale dinero, tienes productos y a veces debes dinero. Vamos a ponerle nombre a cada cosa.

Al terminar podrás...

- Distinguir activo, pasivo y capital con ejemplos cotidianos.
- Seguir una compra y una venta sin perderte en los números.
- Explicar por qué el dinero en caja no es toda la ganancia.

Cómo usarla: lee una página, piensa en tu negocio imaginario y haz el ejercicio. Las respuestas están al final.

1. Activo

Primero la idea: el dinero y las cosas del negocio que le ayudan a funcionar.

El dinero en caja, los productos para vender y una herramienta del negocio son ejemplos de activos. También puede ser activo el dinero que un cliente te debe por una venta.

Dicho con un ejemplo

Tu tiendita tiene US\$30 en caja. Puede usar ese dinero para comprar productos. Esos US\$30 son un activo, aunque US\$10 vengan de un préstamo. El préstamo se anota por separado como deuda.

Ejemplo	Por qué es activo
US\$30 en caja	El negocio puede usar el dinero.
Productos para vender	Se espera recibir dinero al venderlos.
Una mesa que pertenece al negocio	Ayuda a atender y vender.
Una clienta debe US\$5 por una venta	El negocio tiene el derecho de cobrar esos US\$5.

Tip: piensa “¿qué tiene el negocio o qué le deben?”. Para ser precisos, un activo es un recurso que el negocio controla y del que espera obtener un beneficio. Usar algo prestado no lo convierte automáticamente en algo propio.

Pruébalo tú

Escribe dos activos de tu negocio imaginario:

1. _____

2. _____

2. Pasivo

Primero la idea: algo que el negocio tiene que pagar o devolver.

Si recibes un préstamo, tendrás que devolverlo. Si compras productos y acuerdas pagarlos después, tienes una deuda con el proveedor. Son ejemplos de pasivos.

Dicho con un ejemplo

Un amigo te presta US\$10. Tienes más dinero para usar, pero ahora debes US\$10. La entrada del préstamo no es una venta ni una ganancia.

Situación	Qué significa
Te prestan US\$10	Entran US\$10 en caja y nace una deuda de US\$10.
Devuelves los US\$10	Salen US\$10 de caja y se cancela esa deuda.
Vendes y la clienta te paga	Es un cobro por una venta; no es un préstamo.

Tip: piensa “¿qué tengo que pagar o devolver?”. Un pasivo es una obligación del negocio, no solo un gasto que quizá tengas en el futuro.

Pruébalo tú

¿Un préstamo de US\$10 es una ganancia? ¿Por qué?

3. Capital y patrimonio

Primero la idea: lo que tú pusiste para empezar y lo que después te corresponde.

Capital: el aporte de los dueños al negocio. En nuestro ejemplo pones US\$20 de tu bolsillo. Ese es tu capital inicial. No es una venta.

Patrimonio: lo que corresponde a los dueños después de restar las deudas a los recursos del negocio. El capital forma parte del patrimonio. Las ganancias o pérdidas también lo cambian.

Al empezar

Tienes US\$30 de dinero y debes US\$10. $US\$30 - US\$10 = US\$20$. Como todavía no hubo ganancias ni pérdidas, tu patrimonio coincide con tu capital inicial.

Después de ganar US\$6

Tu aporte sigue siendo US\$20, pero ahora tu patrimonio es US\$26: US\$20 de capital + US\$6 de ganancia. Capital y patrimonio no siempre son la misma cantidad.

Palabra	Pregunta que te ayuda
Activo	¿Qué recursos tiene o controla el negocio?
Pasivo	¿Qué tiene que pagar o devolver?
Capital	¿Qué aportaron los dueños?
Patrimonio	¿Qué corresponde a los dueños después de restar las deudas?

La relación: $\text{activo} = \text{pasivo} + \text{patrimonio}$.

Al inicio: $US\$30 = US\$10 + US\$20$.

4. Sigue el dinero

Aquí aparece el US\$36. No llega de la nada.

Paso	Movimiento	Caja después
1. Empiezas	US\$20 tuyos + US\$10 prestados	US\$30
2. Compras	Pagas US\$12 por 6 productos	$US\$30 - US\$12 = US\$18$
3. Vendes	Vendes todos los productos y cobras US\$18	$US\$18 + US\$18 = US\$36$

¿Cuánto ganaste?

Vendiste por US\$18 algo que costó US\$12. $US\$18 - US\$12 = US\$6$ de ganancia. En este ejemplo no hay otros gastos ni impuestos. En un negocio real también tendrías que considerar los gastos que correspondan.

¿Por qué no ganaste US\$36?

Porque la caja contiene dinero que ya tenías al empezar, el dinero prestado y la ganancia. Tener dinero disponible no significa que todo sea ganancia.

¿Qué pasa con la deuda?

Sigue en US\$10. Si la devuelves, te quedan US\$26 en caja: tus US\$20 iniciales más los US\$6 que ganaste.

Antes de vender: tras comprar, tienes US\$18 en caja y productos que costaron US\$12. Los productos no desaparecieron: el dinero se convirtió en algo para vender.

5. Practica con un caso nuevo

Luis abre un negocio: aporta US\$50, recibe US\$15 prestados, compra productos por US\$20 y vende todos por US\$32. No hay otros gastos ni impuestos.

1. ¿El dinero en caja es un activo, un pasivo o capital?

2. ¿La obligación de devolver los US\$15 es un activo o un pasivo?

3. ¿Cómo se llama el aporte inicial de US\$50?

4. ¿Los productos para vender son un activo o un pasivo?

5. ¿Cuánto había en caja antes de comprar?

6. ¿Cuánto queda después de pagar US\$20?

7. ¿Cuánto hay después de cobrar US\$32 por vender todo?

8. ¿Cuánto ganó al vender esos productos?

6. Comprueba y recuerda

1. Activo: dinero que el negocio controla y puede usar.
2. Pasivo: la obligación de devolver el préstamo.
3. Capital: el aporte del dueño al negocio.
4. Activo: espera obtener dinero al venderlos.
5. US\$65. Sumas US\$50 propios y US\$15 prestados.
6. US\$45. Restas US\$65 menos US\$20 de la compra.
7. US\$77. Sumas US\$45 que quedaban y US\$32 cobrados.
8. US\$12. Restas la venta US\$32 menos el costo US\$20. No toda la caja es ganancia.

Tres errores que ya puedes evitar

“Todo lo que está en caja es ganancia”. No: puede incluir aportes y préstamos.

“Recibir un préstamo es vender”. No: un préstamo debe devolverse.

“Capital y patrimonio siempre son iguales”. No: las ganancias y pérdidas también cambian el patrimonio.

Tu siguiente paso: termina las tres operaciones de tu tienda y resuelve el caso de Ana en el examen del módulo. Puedes reintentar y consultar esta guía.